

岩手県よろず
支援拠点小さな会社の
「稼ぐ力」を
大きくします

補助金に挑戦 してみよう!

STEP
1

取り組みたい事業にピッタリの補助金をご案内・獲得に必要な知識をアドバイス



[中小企業診断士・ITコーディネーター]

鈴木 淳一
コーディネーター

経営者の方の頭の中にある、漠然とした事業拡大へのイメージを丁寧にヒアリングし、その実現に必要な「人」「物」「金」「情報」を見定めます。そのうえで、経営資源調達に活用可能な、最適な補助金・助成金をご提案いたします。

記:鈴木淳一

STEP
2

なぜ補助金が欲しいのかなど「受かる事業フレーム」の構築支援



[中小企業診断士・ITコーディネーター]

鈴木 淳一
コーディネーター

現状の問題点を克服し、経営を安定させるだけでなく、将来の夢を実現するために、必要な取り組みをストーリーとして一緒に描きます。ストーリーには、この事業を進める上で、どうしてもこだわりたいこと、こだわったからこそ、提供できる価値を盛り込みます。

記:鈴木淳一

STEP
3

採択支援多数の支援担当者が事業計画作成をアドバイス



[中小企業診断士・ITコーディネーター]

鈴木 淳一
コーディネーター

経営者の方と一緒に描いた成功のストーリーを、事業計画に落とし込みます。その事業を進めることで地域や関係する方々にどのような波及効果を生むかなど、事業の効果を補助金申請書としてまとめあげる手法をお伝えいたします。

記:鈴木淳一

よろず支援拠点のチーム支援コースは…

課題解決のため、複数のコーディネーターがチームを組み、継続的に支援させていただくチーム支援です。無料で何度でも利用いただけます。ただし、内容により担当コーディネーターは変更になる場合があります。

★適切なご支援となるよう、担当コーディネーターは当拠点で選定させていただきます。



お申し込み

岩手県よろず支援拠点

(公益財団法人いわて産業振興センター)

〒020-0857 岩手盛岡市北飯岡2-4-26 ☎ yorozu@joho-iwate.or.jp

☎ 019-531-3826



ホームページ



Facebook



Instagram



岩手県よろず支援拠点

小さな会社の「稼ぐ力」を大きくします



資金繰り改善に取り組もう!



STEP 1

元銀行マンが苦しい資金繰りの原因を明確にし、改善策をご提案



【金融・財務系アドバイザー】
千田 直樹
コーディネーター

資金繰りが悪くなっているのは実感しているけれど、何が原因なのか漠然としかわからない・誰にも相談出来ないなどのお悩みはありませんか？ 財務分析とヒアリングによる現状把握を行い、事業者様の課題を明確にいたします。 記:千田直樹



STEP 2

資金繰り計画作成・キャッシュフローをアドバイス



【金融・財務系アドバイザー】
千田 直樹
コーディネーター

課題解決に向け、無理のない資金調達やリスケジュールなどの改善策をご提案いたします。事業者様と資金繰りを安定させるための具体的ビジョンを共有いたします。 記:千田直樹



STEP 3

アクションプランのご提案



【金融・財務系アドバイザー】
千田 直樹
コーディネーター

実際に資金繰り表を作成しましょう。具体的にアドバイスをしたうえで、書き込んでいただいた内容のブラッシュアップを繰り返し完成。その後、金融機関へ提出する経営改善計画書などの作成も支援いたします。 記:千田直樹



よろず支援拠点のチーム支援コースは…

課題解決のため、複数のコーディネーターがチームを組み、**継続的に支援**させていただくチーム支援です。**無料で何度でも**利用いただけます。ただし、内容により担当コーディネーターは変更になる場合があります。

★適切なご支援となるよう、担当コーディネーターは当拠点で選定させていただきます。

岩手県よろず支援拠点

(公益財団法人いわて産業振興センター)

〒020-0857 岩手盛岡市北飯岡2-4-26 ☑ yorozu@joho-iwate.or.jp

☎ 019-531-3826

お申し込み



ホームページ



Facebook



Instagram



岩手県よろず
支援拠点小さな会社の
「稼ぐ力」を
大きくします**【建設業限定】
ムリ・ムダ・ムラを
無くし経営改善!**STEP
1**建設業に精通したCOが、ヒアリング
から問題点を整理、改善ビジョンを策定**

売上は伸びているのに資金繰りが苦しい。残業が続いているのに利益が出ない。そんなお悩みをお持ちではありませんか？ どんな工事が経営を圧迫しているのか、苦しみの原因を探り、受注すべき優良工事や重点管理現場を選定いたします。

記:鈴木淳一



[中小企業診断士・ITコーディネーター]

鈴木 淳一
コーディネーターSTEP
2**資金繰り改善策をアドバイス**

財務面から自社の収益構造を再確認し、資金繰り表を作成することで、経営安定化への道筋を見定めます。さらに、優良工事の新規受注獲得に向けた営業活動方針を共に立案。財務データに基づき経営改善活動を進める事で、金融機関の協力も得やすくなります。

記:千田直樹



[金融・財務系アドバイザー]

千田 直樹
コーディネーターSTEP
3**進捗を確認しながら伴走しフォロー**

発注者別、工事別原価管理を進め、利益率の高い工事の継続受注を目指します。工事着工後は、労務費や建設資材の高騰が、現場の粗利確保に影響していないか確認する手法をご紹介します、現場の収益改善策と一緒に考えます。

記:鈴木淳一



[中小企業診断士・ITコーディネーター]

鈴木 淳一
コーディネーター**よろず支援拠点のチーム支援コースは…**

課題解決のため、複数のコーディネーターがチームを組み、継続的に支援させていただくチーム支援です。無料で何度でも利用いただけます。ただし、内容により担当コーディネーターは変更になる場合があります。

★適切なご支援となるよう、担当コーディネーターは当拠点で選定させていただきます。

岩手県よろず支援拠点

(公益財団法人いわて産業振興センター)

〒020-0857 岩手盛岡市北飯岡2-4-26 ☑ yorozu@joho-iwate.or.jp

☎ 019-531-3826

お申し込み



ホームページ



Facebook



Instagram



岩手県よろず支援拠点

小さな会社の「稼ぐ力」を大きくします



【飲食店限定】 「お客様に喜ばれ儲かる」 経営改善!



STEP
1

お客様に選ばれるメニュー改善・ 客離れが少ない値上げ法をアドバイス

メニューが魅力的なお店は値上げにも強い! あなたのお店にあった魅力的なメニュー開発の考え方や、もっと魅力の伝わるメニュー表の改善方法、上手な値上げの進め方など、一緒に飲食店経営に携わってきた専門家がサポートいたします。
記:菅野三貴男



【中小企業診断士】
菅野 三貴男
コーディネーター

STEP
2

お店やメニューの魅力発信方法を アドバイス

お店の魅力的な商品・メニューの写真を撮り情報発信しても、売上に繋がらなければ、継続して情報発信が出来なくなります。来店に繋げるためのネット動線を考え、情報発信の設計段階から、ネタ検討まで一緒に考えます。実現可能な施策に落とし込み、情報発信を楽しくできるまで支援いたします。
記:渡邊陽介



【経営コンサルタント(宿泊業中心)・販促支援アドバイザー】
渡邊 陽介
コーディネーター

STEP
3

気負わず楽しくできる 売上管理法をアドバイス

【勤・経験・度胸】に頼りきった意思決定は超危険! 売上や費用の数値管理は、効率的な改善と事業の成長のための必須条件です。数字や会計に苦手意識がある方でも、気負わず楽しく始められる、あなたのお店に合った売上管理法をアドバイスいたします。
記:菅野三貴男



【中小企業診断士】
菅野 三貴男
コーディネーター



よろず支援拠点のチーム支援コースは…

課題解決のため、複数のコーディネーターがチームを組み、継続的に支援させていただくチーム支援です。無料で何度でも利用いただけます。ただし、内容により担当コーディネーターは変更になる場合があります。

★適切なご支援となるよう、担当コーディネーターは当拠点で選定させていただきます。

岩手県よろず支援拠点

(公益財団法人いわて産業振興センター)

〒020-0857 岩手盛岡市北飯岡2-4-26 ☑ yorozu@joho-iwate.or.jp

☎ 019-531-3826

お申し込み



ホームページ



Facebook



Instagram



岩手県よろず
支援拠点小さな会社の
「稼ぐ力」を
大きくします**【宿泊業限定】
ムリ・ムダ・ムラを
無くし経営改善!**STEP
1**宿泊業に精通したCOが、ヒアリングから
問題点を整理、改善ビジョンを策定**

宿泊業の現場経験と、じゃらんでのマーケティング経験を基に、現状の課題・問題点を整理。現在のオペレーションを変えずに、現場の方々には大きな負荷を掛けず、「売上」や「利益」を伸ばす、実現可能な施策を一緒に考えながら支援いたします。

記:渡邊陽介



[経営コンサルタント(宿泊業中心)・販促支援アドバイザー]

渡邊 陽介
コーディネーターSTEP
2**ホームページ・SNS、各種ツールを
活用した集客サポート**

消費者行動が多様化する中、自社予約を増やすために様々な媒体で集客施策を的確に行う必要があります。自社予約増のためのホームページ・SNS集客のポイントや、リピート客へのLINEを活用した自社サイトへの誘導方法やLINEとの連携方法など、予約増を達成するための取り組み方法までをサポートいたします。

記:佐藤貴之



[Webクリエイター・Webマーケター]

佐藤 貴之
コーディネーターSTEP
3**進捗を確認しながら伴走しフォロー**

毎月定期的に進捗を確認し、ご自分達で運用可能になるまでサポートいたします。売上や費用の数値管理はもちろん、KPI指標を決めて、担当者やスタッフの方々にも運用方法をご理解いただき、微力ながら社内の人材育成にも繋がられる支援をいたします。

記:渡邊陽介



[経営コンサルタント(宿泊業中心)・販促支援アドバイザー]

渡邊 陽介
コーディネーター**よろず支援拠点のチーム支援コースは…**

課題解決のため、複数のコーディネーターがチームを組み、継続的に支援させていただくチーム支援です。無料で何度でも利用いただけます。ただし、内容により担当コーディネーターは変更になる場合があります。

★適切なご支援となるよう、担当コーディネーターは当拠点で選定させていただきます。

岩手県よろず支援拠点

(公益財団法人いわて産業振興センター)

〒020-0857 岩手盛岡市北飯岡2-4-26 ☑ yorozu@joho-iwate.or.jp

☎ 019-531-3826

お申し込み



ホームページ



Facebook



Instagram



岩手県よろず支援拠点

小さな会社の「稼ぐ力」を大きくします



IT初心者でもできるデジタル化!



[中小企業診断士・ITコーディネーター]
中村 春樹
コーディネーター

STEP
1

事業内容や課題のヒアリングを実施し、大まかなデジタル活用のビジョンを策定

デジタル活用ありきではなく、経営や業務の視点から取り組むべき業務課題を洗い出します。デジタル活用がどのように経営に役立つかを明らかにし、デジタル活用に取り組むべきかの判断ができます。

記:中村春樹



[中小企業診断士・ITコーディネーター]
鈴木 淳一
コーディネーター

STEP
2

効果を早期実感できるツール導入から、社内にデジタル活用が定着するまでのロードマップを作成

デジタル技術を活用した業務課題解決に向け、早期に改善効果を実感できるツールの選定・導入から、社内業務全般にデジタル活用が定着するまでのロードマップを、一緒に作成していきましょう。

記:鈴木淳一



[中小企業診断士・ITコーディネーター]
鈴木 淳一
コーディネーター

STEP
3

実行計画にのっとり、システムやツール導入実施、進捗を確認しながら伴走しフォロー

ITベンダーへの、デジタル技術活用で成し遂げたい事項の伝え方や、機能要件の整理から、導入効果の数値化まで、デジタル活用が社内でも効果的に進展するための支援を継続いたします。

記:鈴木淳一



よろず支援拠点のチーム支援コースは…

課題解決のため、複数のコーディネーターがチームを組み、継続的に支援させていただくチーム支援です。無料で何度でも利用いただけます。ただし、内容により担当コーディネーターは変更になる場合があります。

★適切なご支援となるよう、担当コーディネーターは当拠点で選定させていただきます。

岩手県よろず支援拠点

(公益財団法人いわて産業振興センター)

〒020-0857 岩手盛岡市北飯岡2-4-26 ☑ yorozu@joho-iwate.or.jp

☎ 019-531-3826

お申し込み



ホームページ



Facebook



Instagram



岩手県よろず支援拠点

小さな会社の「稼ぐ力」を大きくします



原価を把握し 価格転嫁しよう!



STEP
1

財務諸表や製造原価報告書から、仕入れ価格高騰が自社の経営圧迫している現状を把握する



[中小企業診断士]
松田 径之
コーディネーター

経営の安定を図るためには、単にコスト増を受け入れるのではなく、それがどの程度企業の収益を圧迫しているかを明確にすることが重要です。財務諸表や製造原価報告書を分析することで、コスト構造を把握し、適正な価格戦略を立てることができます。 記:松田径之



STEP
2

販売分析・仕入れ価格の推移から、価格改定商品を選定する



[中小企業診断士・ITコーディネーター]
鈴木 淳一
コーディネーター

商品・サービス別に、売上の推移と、仕入れ価格・運賃・電力料の動向を見比べて、価格改定すべきターゲット商品を洗い出し、改定価格案とともに整理しましょう。 記:鈴木淳一



STEP
3

購買意欲を失わせない、商品の見せ方や魅力発信手法をアドバイス



[食産業プランナー]
藤井 登
コーディネーター

正確な原価実態把握を基に、利益確保のため価格転嫁の方向を決めましょう。コスト高騰分をそのまま価格に転嫁することに抵抗がある方が多いと思います。量目・リパック・デザイン等の変更は考えつくところですが、ピンチをチャンスに変える商品価値の見直しや、表現方法・販売チャンネル等の考え方をわかりやすくアドバイスいたします。 記:藤井登



よろず支援拠点のチーム支援コースは…

課題解決のため、複数のコーディネーターがチームを組み、継続的に支援させていただくチーム支援です。無料で何度でも利用いただけます。ただし、内容により担当コーディネーターは変更になる場合があります。

★適切なご支援となるよう、担当コーディネーターは当拠点で選定させていただきます。

岩手県よろず支援拠点

(公益財団法人いわて産業振興センター)

〒020-0857 岩手盛岡市北飯岡2-4-26 ☑ yorozu@joho-iwate.or.jp

☎ 019-531-3826

お申し込み



ホームページ



Facebook



Instagram



岩手県よろず
支援拠点小さな会社の
「稼ぐ力」を
大きくします

必ず得する助成金で 人事労務のお悩み解消!

STEP
1

社会保険労務士が従業員の リスキリングに使える助成金をご紹介します

事業主が雇用する労働者に対し、職務に関連した専門的な知識及び技能を習得させるための職業訓練等を計画に沿って実施した場合に、訓練経費や訓練期間中の賃金の一部を助成する制度です。人材育成のための費用負担を軽減できる『人材開発支援助成金』についてご紹介し、申請ポイントを時系列でわかりやすくご説明いたします。 記:田鎖徹

[社会保険労務士・中小企業診断士]

田鎖 徹
コーディネーターSTEP
2

自社成長に妨げとなっている業務フローを 特定し、その改革に必要な人材育成計画を立案

自社の成長のネックとなっている業務フローを特定し、その改善に必要な能力(資格取得・マネジメント・デジタル技術等)を相談者の方との会話から見出し、人材育成計画として一緒にまとめあげましょう。 記:鈴木淳一

[中小企業診断士・ITコーディネーター]

鈴木 淳一
コーディネーターSTEP
3

リスキリング後の人事・労務管理に ついてアドバイス

リスキリング後の人事評価制度、賃金制度についてアドバイスを行います。従業員30名前後の事業所様、50名前後の事業所様、100名まで等の事業規模に応じた人事評価制度、賃金制度をご提案いたします。事業所の問題点を共有して、客観性、納得性のある人事評価制度の構築をお手伝いいたします。 記:田鎖徹

[社会保険労務士・中小企業診断士]

田鎖 徹
コーディネーター

よろず支援拠点のチーム支援コースは…

課題解決のため、複数のコーディネーターがチームを組み、継続的に支援させていただくチーム支援です。無料で何度でも利用いただけます。ただし、内容により担当コーディネーターは変更になる場合があります。

★適切なご支援となるよう、担当コーディネーターは当拠点で選定させていただきます。

岩手県よろず支援拠点

(公益財団法人いわて産業振興センター)

〒020-0857 岩手盛岡市北飯岡2-4-26 ☑ yorozu@joho-iwate.or.jp

☎ 019-531-3826

お申し込み



ホームページ



Facebook



Instagram

